



# Ventus Maritime

## Regional Sales Manager Europe (m/w/d) Onshore Power Supply

Unbefristete Festanstellung, Vollzeit, Hamburg, Berlin, Düsseldorf

Das Team der Ventus Maritime hat eine mobile, batteriegestützte und smarte Landstromanlage entwickelt und vertreibt diese an Hafenbetreiber. Ventus Maritime ist bei der gesamten Systemintegration der mobilen Landstromanlage, in den Operations und beim Energiemanagement kompetenter Ansprechpartner für Häfen in ganz Europa. Die dahinter liegende Softwarelösung, die die Landstromanlagen für den Energiemarkt nutzbar macht, wurde in-house entwickelt und in verschiedenen Anwendungsfeldern in der Unternehmensgruppe Ventus Next integriert.

Du suchst nicht einfach einen beliebigen Job, sondern ein Arbeitsumfeld, in dem Du Deine Talente entfalten, Deine wertvolle Expertise einbringen und aktiv in Projekten im Energiesystem Hafen mitwirken kannst? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung als **Regional Sales Manager Europe (m/w/d) Onshore Power Supply** und ein Kennenlernen in unserem motivierten Team.

### Dein Verantwortungsbereich:

- Eigenverantwortliche Gewinnung und Betreuung von europäischen (Neu-)Kunden im Bereich der Hafen- und Terminalbetreiber.
- Steuerung von Vertriebspartnern
- Selbstständige Weiterentwicklung und Ausbau von bestehenden Geschäftsbeziehungen
- Vertrieb unseres Produktportfolios und Mitwirkung bei der Entwicklung von kundenspezifischen Lösungen
- Erstellung und Verhandlung von Angeboten
- Kontinuierliche Identifikation relevanter Marktentwicklungen zur Weiterentwicklung des Portfolios

### Wir wünschen uns:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium
- Freude und Erfahrung im Vertrieb von anspruchsvollen Produkten und Geschäftsmodellen
- Erfahrung in Kundenprojekten, idealerweise in den Bereichen Landstrom, Hafenwirtschaft oder Energie
- Technisches Grundverständnis
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Hohe Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutschkenntnisse und Englischkenntnisse

### Und das bieten wir:

- **Kultur:** Eine offene, kooperative Arbeitsatmosphäre in einem engagierten Team mit Duz-Kultur und viel Spielraum für die Umsetzung eigener Ideen und Projekte
- **Weiterbildung:** Individuelle Fort- und Weiterbildungsangebote
- **Mobiles Arbeiten:** Im Rahmen deiner Tätigkeit und nach Absprache bieten wir Dir an mobil zu arbeiten
- **On top:** 30+ Urlaubstage, flexible Arbeitszeiten, ein kostenfreies, gesundes Mittagessen, Sport und Wellnessangebote sowie weitere Goodies

## Gestalte gemeinsam mit uns die Zukunft der Ventus Maritime!

Wir freuen uns auf Deine Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittsdatums sowie Gehaltsvorstellung per E-Mail an: [career@ventusventures.com](mailto:career@ventusventures.com).

### Ansprechpartner für Rückfragen

Kirsten Tiemann

0151 70 27 50 34

[k.tiemann@ventusventures.com](mailto:k.tiemann@ventusventures.com)